

# АКТУАЛЬНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

## Народный аудит

Новый канал коммуникации АЗС «Газпромнефть» и водителей

Сеть АЗС «Газпромнефть» создала новый канал коммуникации с клиентами. Компания первой из топливных ритейлеров привлекла клиентов-участников программы лояльности «Нам по пути» к аудиту станций.

С декабря 2019 по январь 2020 года в 10 регионах присутствия сети АЗС «Газпромнефть» прошла акция «Аудитор». В течение двух месяцев клиенты проверяли состояние брендовых конструкций на заправочных станциях и получали за это вознаграждение.

Для участия в проекте владельцам карты лояльности «Нам по пути» необходимо было выбрать АЗС для проведения проверки, заправить от 15 литров любого топлива, сфотографировать брендовые конструкции и загрузить снимки в мобильное приложение. За каждое выполненное задание клиентам на карту лояльности начислялись бонусы.



Среди ревьюеров была конкуренция: задания на самых популярных АЗС бронировались практически мгновенно, после чего для других клиентов они становились недоступными.

За 1,5 месяца общее количество посетителей странички акции достигло 150 тысяч человек, с их помощью было собрано более 1,5 тысяч фотографий. Благодаря этому ответственные службы в режиме реального времени получали информацию о состо-

янии брендовых конструкций и оперативно реагировали на отклонения.

«Обратная связь от наших клиентов сегодня определяет то, какой сетью заправочных станций будет завтра. Посмотреть на бизнес глазами потребителей полезно не только с точки зрения работы над ошибками, но и с позиции постоянного совершенствования наших объектов. А начисление бонусов за обратную связь – лишь дополнительная мотивация для автомобилистов быть по отношению к нам максимально честными и объективными», – говорит Сергей Цыкунов, руководитель по операционной деятельности сети АЗС «Газпромнефть» в России и странах СНГ.

В марте народные проверки на автозаправочных станциях сети «Газпромнефть» возобновились. Теперь водители будут оценивать как брендовые конструкции, так и рекламные материалы на АЗС.



## Финансовые гарантии на ОРЭМ

По результатам мониторинга исполнения покупателями своих обязательств на оптовом рынке в даты платежа с 25.09.2019 по 21.12.2019 АО «ЦФР» сформирован Реестр покупателей, обязанных/не обязанных предоставить финансовые гарантии на февраль 2020 года.

В соответствии с указанным реестром из 263 покупателей-участников оптового рынка финансовые гарантии на февраль 2020 года были обязаны предоставить 14 покупателей (5,3% от общего количества покупателей).

Размер месячного прогнозного объема обязательств покупателей, обязанных предоставить финансовые гарантии, в феврале 2020 года составил 1 398,8 млн рублей.

Финансовые гарантии на февраль 2020 года в полном объеме предоставили 4 покупателя на общую сумму 156 млн рублей, 1 покупатель предоставил финансовые гарантии не в полном объеме (на сумму 53,5 млн рублей из 841,2 млн рублей), а от

9 покупателей финансовое обеспечение на сумму 401,6 млн рублей не поступило.

В полном объеме и в регламентные сроки обязательства по предоставлению финансовых гарантий выполнены 3 гарантирующими поставщиками и 1 энергосбытовой компанией (финансовые гарантии предоставлены в виде обеспечительного платежа).

Целью введения системы финансовых гарантий является максимальное исключение кредитования участников рынка за счет денежного оборота на оптовом рынке.

Финансовыми гарантиями на оптовом рынке являются: договор поручительства производителя электрической

энергии и мощности на оптовом рынке, совокупная установленная мощность генерирующего оборудования по всем ГТП генерации которого составляет не менее 100 МВт;

■ банковская гарантия, выданная аккредитованной в системе финансовых гарантий организацией;

■ обеспечительный платеж, внесенный на расчетный счет АО «ЦФР» в качестве гарантии исполнения обязательств.

Неоднократное нарушение покупателем требований по предоставлению финансовых гарантий является основанием для лишения такого покупателя статуса субъекта оптового рынка.

Ассоциация «Некоммерческое партнерство Совет рынка по организации эффективной системы оптовой и розничной торговли электрической энергией и мощностью» (Ассоци-

ция «НП Совет рынка») создана в соответствии с Федеральным законом «Об электроэнергетике».

Основной целью деятельности Ассоциации является обеспечение функционирования коммерческой инфраструктуры оптового рынка электроэнергии и мощности (ОРЭМ).

Ассоциация «НП Совет рынка» участвует в подготовке правил оптового и розничных рынков электроэнергии и мощности; разрабатывает и утверждает Договор о присоединении к торговой системе оптового рынка и регламенты оптового рынка, ведет реестр субъектов оптового рынка, осуществляет разрешение споров на рынке, а также контроль за соблюдением участниками оптового рынка правил ОРЭМ.

В соответствии с законодательством Членами Ассоциации обязаны стать все субъекты оптового рынка.

## Тенденции и приоритеты

Возобновляемая энергетика России

В Москве в ЦВК «Экспоцентр» состоялся бизнес-завтрак «Возобновляемая энергетика России: вызовы, тенденции, приоритеты». В нем приняли участие видные эксперты, представители профильных комитетов Госдумы, министерств и отраслевых организаций, средств массовой информации, а также генеральный директор «Экспоцентра» Сергей Беднов и руководители дирекции выставки RENWEX «Возобновляемая энергетика и электротранспорт».

Модератор мероприятия – член Комитета Государственной Думы по образованию и науке, председатель Оргкомитета проекта «НТИ-Экспо» (Наука-Технологии-Инновации Экспо) Владимир Кононов, открывая встречу, отметил, что RENWEX и проводимый вместе с ней форум «Возобновляемая энергетика для регионального развития» с

рядом других инновационных выставочно-конгрессных проектов «Экспоцентра» включены в «НТИ-Экспо». «НТИ-Экспо», пояснил он, – это постоянно действующая технологическая платформа, нацеленная на реализацию национальных проектов в области трансформации науки и техники, образования, цифровой экономики, промыш-

ленной, транспортной инфраструктуры и энергетики.

Со своей стороны Сергей Беднов напомнил, что выставка и форум RENWEX пройдут 21-23 апреля второй год подряд. Уже первая выставка, состоявшаяся в прошлом году, показала неплохие результаты. В ней участвовали 63 компании из 8 стран мира. 41 одна компания была российской. Выставку посетили 3500 человек из 42 стран. В рамках первой RENWEX состоялось 13 деловых мероприятий с участием более 120 спикеров и свыше 2000 делегатов. И хотя по объему выставка была небольшой, ее деловая программа была очень насыщенной и интересной.

«Поэтому есть надежда на то, что выставка, которой мы занимаемся вместе с Торгово-промышленной палатой Российской Федерации при поддержке Министерства энергетики РФ, Министерства промышленности и торговли РФ, Ассоциации развития возобновляемой энергетики, Европейской Ассоциации возобновляемых источников энергии (ЕВРОСОЛАР), Ассоциации солнечной энергетики, будет развиваться», – сказал руководитель «Экспоцентра». Он также сообщил, что по имеющимся на сегодняшний день данным, количество экспонентов RENWEX-2020 значительно вырастет – на 30% (!) за счет новых участников.

Это говорит о перспективности темы и самого проекта, подчеркнул Сергей Беднов, выразив уверенность, что за возобновляемой энергетикой будущее.

В этом мнении его поддержали многие участники встречи. Заместитель директора Департамента развития электроэнергетики Минэнерго Андрей Максимов сообщил, что первый этап создания возобновляемой энергетики в нашей стране как отрасли завершен. Заводы созданы, работают и к 2024 году будут выдавать запланированные первые 5 гигаватт электроэнергии.

Заместитель директора Департамента станкостроения

и инвестиционного машиностроения Минпромторга Евгений Муратов добавил, что, например, в области солнечной энергетики в нашей стране уже создано новое производство и осуществляется даже экспорт высокоэффективных отечественных солнечных модулей с высокими конкурентными преимуществами на международном рынке. Он отметил важность участия в выставке RENWEX для развития отечественных предприятий, занятых в области ВИЭ.

О программе предстоящего форума RENWEX «Возобновляемая энергетика для регионального развития» и регионального развития рассказал член Оргкомитета и

Совета НП по развитию возобновляемой энергетики «ЕВРОСОЛАР Россия» Алексей Капун. По его словам, одной из центральных тем форума станет розничный рынок возобновляемой энергетики и микрогенерация. Разговор пойдет о том, как технологии возобновляемой энергетики могут помочь регионам в их развитии.

О мировом рынке электромобилей и перспективах такого рынка в России рассказал эксперт Центра энергетической политики Московской школы управления Сколково Екатерина Грушевенко.

В ходе дискуссии были затронуты и другие важные темы. Активное участие в

обсуждении приняли заместитель председателя Комитета Государственной Думы по энергетике Сергей Есяков, директор Ассоциации развития возобновляемой энергетики Алексей Жихарев, президент Российской Ассоциации малой энергетики Максим Загорнов, председатель правления НП по развитию возобновляемой энергетики «ЕВРОСОЛАР Россия» Георгий Кекелидзе, руководитель Агентства технологического развития Ульяновской области Вадим Павлов, представители участвующих в RENWEX немецких компаний, а также журналисты, которые задали много вопросов.

**12-13 МАРТА**  
г. Новый Уренгой

**ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»**

в рамках ЯМАЛЬСКОГО НЕФТЕГАЗОВОГО ФОРУМА

**Экспо SERVICE**  
ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск  
Тел.: (383) 335 63 50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

**2020**

**Cabex – энергия успеха**

19-я Международная выставка кабельно-проводниковой продукции

17-19 марта 2020 года  
Москва, КВЦ «Сокольники»

Получите бесплатный электронный билет, указав промокод: **M99-NP-5686**  
[www.cabex.ru](http://www.cabex.ru)

Организаторы: **МК** (Иркутск), **АЭ** (Ассоциация Электромобильщиков), **АЭ** (Ассоциация Электромобильщиков)

Генеральный информационный партнер: **RusCable.Ru**

Специальный отраслевой партнер: **ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ**